



Sonderdruck aus
Ausgabe 07/2006 (459)

FOCUS Rostfrei

Herausgeber: Verlag Focus Rostfrei GmbH - Sonsbecker Straße 40-44 - 46509 Xanten - Telefon 0 28 01 - 98 26-0 - Fax 0 28 01 - 98 26-11

**Sonderdruck: Schenk Stahl -
Spezialist für besonders hohe Temperaturen**

ISSN 1430-0036

**Die Fachzeitschrift
für rost-, säure- und
hitzebeständige Edelstähle**

Schenk Stahl zählt mit mehr als 250 t Rohr auf Vorrat, verteilt auf mehr als 800 Abmessungen, zu den bestsortiertesten Lagerhaltern der Welt.



20 Jahre Schenk Stahl GmbH

Spezialist für besonders hohe Temperaturen

Experten für hitzebeständige Rohre sind rar. Einer, der sich in diesem Marktsegment auskennt und etabliert hat, ist der aus Wien stammende Wahl-Düsseldorfer Peter Schenk. Seit mehr als vierzig Jahren dreht sich sein Berufsleben um Rohre in Edelstahl-Qualitäten, vor allem um solche, die besonders hohen Temperaturen standhalten. Mit Schenk Stahl feiert der Unternehmer in diesem Jahr 20jähriges Bestehen und unterstreicht damit einmal mehr, dass er zu den bedeutendsten Lagerhaltern im Bereich „Hitzebeständig“ zählt.

Gegründet wurde die heutige Schenk Stahl GmbH 1986 als Handelsunternehmen für rostfreie und hitzebeständige Produkte mit Hauptsitz in Wien von Peter und Radmila Schenk. Nur wenige Jahre später - 1989 - beschloss man die Eröffnung eines Lagers in Düsseldorf-Heerdt. So er-

Gut 250 t am Lager

gab sich die Möglichkeit, berichten sie heute im Gespräch mit **Focus Rostfrei**, das eigene Lieferprogramm noch gezielter auf die Kundschaft auszurichten. Seither ist Schenk Stahl bemüht, seine Vorräte den Anforderungen des Marktes anzupassen. Um diese selbst erhobe-

nen Ansprüche mit der notwendigen Produkttiefe umsetzen zu können, hat Peter Schenk Mitte der Neunzigerjahre entschieden, sich nur noch auf dem Markt für hochhitzebeständige Rohre in geschweißter und nahtloser Ausführung zu spezialisieren.

Seit einigen Jahren kümmert sich Sohn Frederic Schenk um den Bereich Werbung/Marketing des Unternehmens, vorzugsweise um die Messepräsenz und deren Gestaltung. Dies beinhaltet unter anderem die Optimierung der Vertriebsstrukturen und Erschließung neuer Absatzmärkte.

Heute zählt Schenk-Stahl insgesamt acht Mitarbeiter, die allesamt motiviert sind, ihr Unternehmen als leistungsfähigen Partner zu positionieren, vor allem durch schnelle und termingerechte Auftragsabwicklung. Um die Leitung kümmert sich neben Peter und Frederic Schenk Prokurist Ingo Mohr.

Inzwischen gehört Schenk Stahl mit mehr als 250 t Rohr auf Vorrat, verteilt auf mehr als 800 Abmessungen, zu den bestsortiertesten Lagerhaltern der Welt. Hinzu kommt schnelle und termingerechte Auftragsabwicklung.

Im Einzelnen umfasst das

Sortiment der Schenk Stahl GmbH ferritische und austenitische Rohre in einem Abmessungsbe-





- 1.4864 TP 330
- 1.4878 TP 321
- 1.4876 Alloy 800
- 2.4816 Alloy 600
- 2.4851 Alloy 601

Hervorzuheben ist die Bereitschaft und Flexibilität, sich ständig auf die Bedürfnisse des Marktes und die Anforderungen der Kunden einzustellen. So wurden zuletzt Nickelbasislegierungen und speziell Alloy 800 in Standard- und Zwischenabmessungen ins Lieferprogramm aufgenommen.

Die Einsatzgebiete dieser Werkstoffe sind breit gefächert. Sie kommen zum Tragen bei Temperaturen von 550 bis 1.200°C, und zwar

reich von 6,0 bis 406,4 mm.

- 1.4762 TP 446
- 1.4749 TP 446
- 1.4742 TP 430
- 1.4724 TP 405
- 1.4720 TP 409
- 1.4713
- 1.4845 TP 310
- 1.4841 TP 314
- 1.4828 TP 309

- in der Drahtindustrie als Glührohre,
- für die Ofenbefehuerung als Lanzen-/ Brennerrohre,
- im Industrieofenbau, beispielsweise als Glüh- und Muffelrohre,
- in Luftvorwärmern und Rekuperatoren,

- in der Stahlerzeugung, in Hochöfen, Schmelzhütten und Sinteranlagen,
- in der Petrochemie als Crack-Rohre und Pigtails,
- in der chemischen Industrie für Hochtemperaturverfahren,
- Pyrometerschutzrohre
- in Kraftwerken als Rußbläser- und Strahlungsrohre,

eller Zwischenabmessungen und Kundenwünsche. Das gilt zum Beispiel für Glührohre der Drahtindustrie, die bis zu einer Länge von 13 m bevorratet werden.

Mindestbestellmengen gibt es bei Schenk Stahl nicht - auch Klein- und Kleinstmengen lassen sich dank guter Kontakte zu Werken und Rohr-Herstellern realisieren. Das gilt sowohl für Werkstoffe



- in Walzwerken als Ofenrohre und -gleitschienen,
- im Apparatebau als Wärmetauscherrohre bei höheren Temperaturen,
- in der Mess- und Regeltechnik sowie als Heizleiterrohre.

als auch für außergewöhnliche Abmessungen. Zudem steht das Team um Peter Schenk jederzeit mit entsprechender Produktberatung zur Seite. In Deutschland, so erklärt er, sei die Verfahrenstechnik weitestgehend standardisiert, im Ausland herrsche dagegen außerordentlich

Die Lagerphilosophie des Unternehmens gewährleistet die Versorgung spezi-

Exportanteil legt weiter zu

Familie Schenk (v.l.n.r.: Peter, Radmila und Sohn Frederic Schenk) sowie Aneta Bugiel

hoher Informationsbedarf und dem könne man in hohem Maße gerecht werden.



Geliefert werden Rohre aus dem Hause Schenk Stahl in die ganze Welt, vor allem nach Osteuropa. Hierher habe sich der Markt für entsprechende Produkte in den letzten Jahren mehr und mehr verlagert, berichtet Frederic Schenk. Aber auch ins „westeuropäische“ Ausland werden Schenk-Rohre verfrachtet. „Die Spezialisierung in diesem Produktbereich und die schnelle und termingerechte Abwicklung werden seitens unserer Kunden sehr geschätzt. Wir haben auch Stammkunden aus Übersee“, meint er weiter. Alles in allem liegt der Exportanteil an den Lieferungen bei rund 40 %, ausschließlich abgewickelt aus Düsseldorf.

Schenk Stahl pflegt den Kontakt zum Kunden, und das in einem grundsätzlich eher stabilen Markt - konjunkturelle Ausschläge sind hier die Ausnahme. Nicht zuletzt vor diesem Hintergrund war es in den vergangenen zwanzig Jahren möglich, Schenk Stahl als führendes Unternehmen für eine innovative Branche zu etablieren. Dabei ist für die Geschäftsführung wichtig, dass der Lagerbestand selbst finanziert ist und keine Fremdgelder zum

Sehr stabiler Markt

Einsatz kommen. „Wir haben den Materialbestand im Laufe der Zeit stetig weiter aufgestockt - immer im Sinne unserer Kundschaft, um sämtli-



chen Anforderungen gerecht werden zu können“, erklärt Peter Schenk.

Durch die kontinuierlich steigende Nachfrage be-

dingt, alle hitzebeständigen Produkte aus einer Hand zu beziehen, komplettiert das Unternehmen sein Lieferprogramm um folgende Formen: Stab-

stähle, Bleche, Fittings, Flansche, Schleuderguss- und Profilrohre. Wegen der Aufnahme weiterer Produkte und dem daraus resultierenden Platzbedarf, plant Schenk Stahl in naher Zukunft eine größere Investition.

